



Industrie Service

Mehr Sicherheit.
Mehr Wert.

TECHNOMAR GMBH



Logimat 2010 - Forum
„Green Logistics – Grünes Licht für die Intralogistik“
Andreas Varesi - Technomar

Multi Client-Studie Green Logistics

Lösungsansätze, Potentiale und Vertriebsstrategien in Deutschland, Schweiz und Österreich





Mehr Sicherheit.
Mehr Wert.

Industrie Service

Technomar – Fakten und Referenzen

TECHNOMAR GMBH



- Über **30 Jahre** Erfahrung in der **Marktforschung** und **Unternehmensberatung**
- **Spezialisiert** auf **technologieorientierte** Unternehmen, Produkte und Märkte
- Langjähriger **Schwerpunkt** Logistik / **Intralogistik**
- Stammhaus in **München**, weltweite Partner für **internationale Projekte**
- Über **70%** unserer Kunden sind **Stammkunden** seit mehr als **10 Jahren**

Projekt Highlights



Seit 2009 Mehrere Studien zur Elektromobilität für den TÜV SÜD



Zukunftsstrategie 2020 eines der führenden Roboterhersteller



Projektleitung der Machbarkeitsstudie des GALILEO Satellitennavigationssystems



Auswertung von über 200 EU-Förderprojekten im Auftrag der EU





Industrie Service

Mehr Sicherheit.
Mehr Wert.

Treiber und Trends

TECHNOMAR GMBH



Öko-
Erwartung der
Konsumenten



Öko-Angebote
der Logistik-
betreiber



Intralogistik
20% Umsatzeinbruch



Green Logistics

-21% CO₂-
Einsparziele
der EU bis 2012



Billig-
Konkurrenz
aus Fernost



Green Logistics
stabil in
der Krise

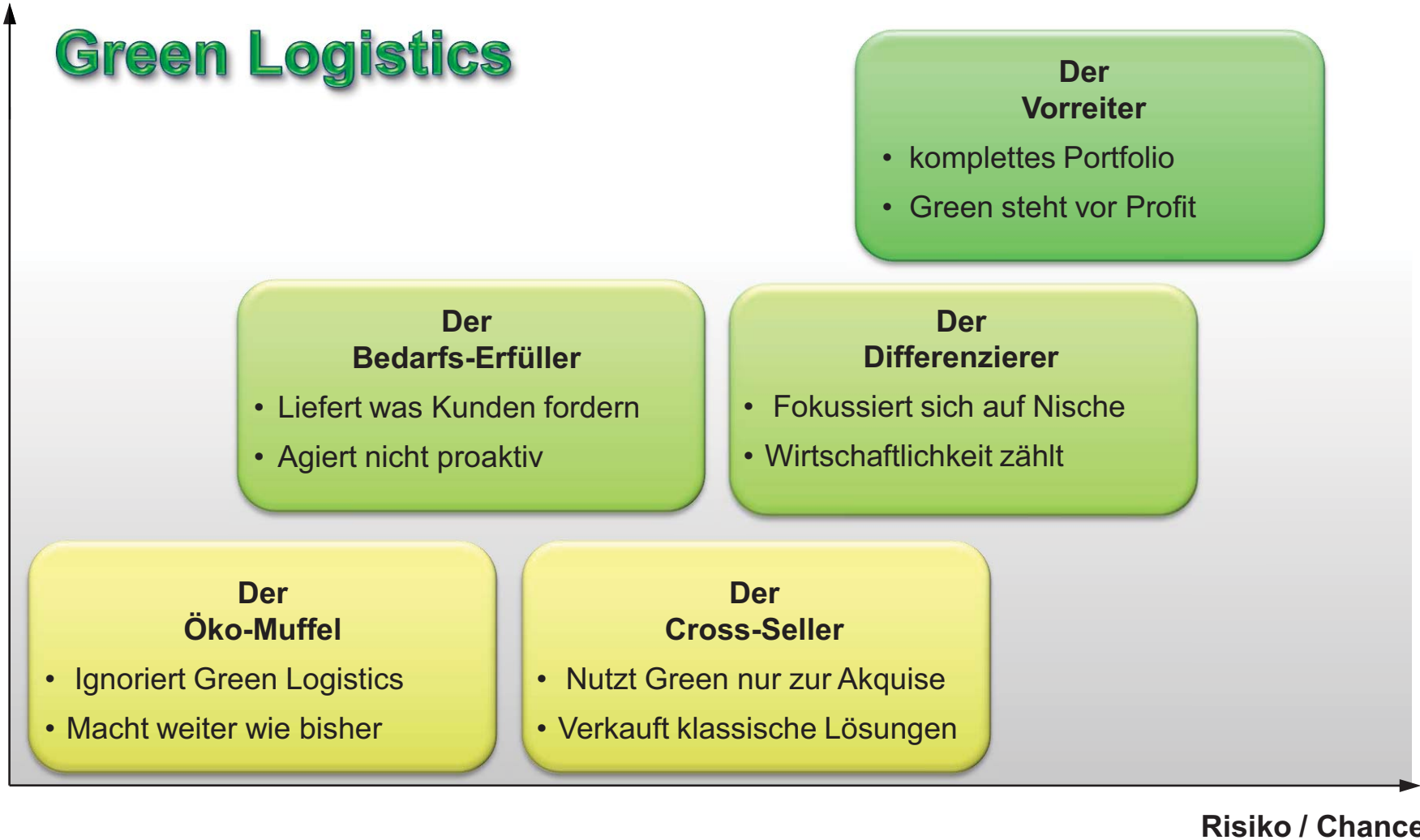


Durchbruch
von grünen
Technologien



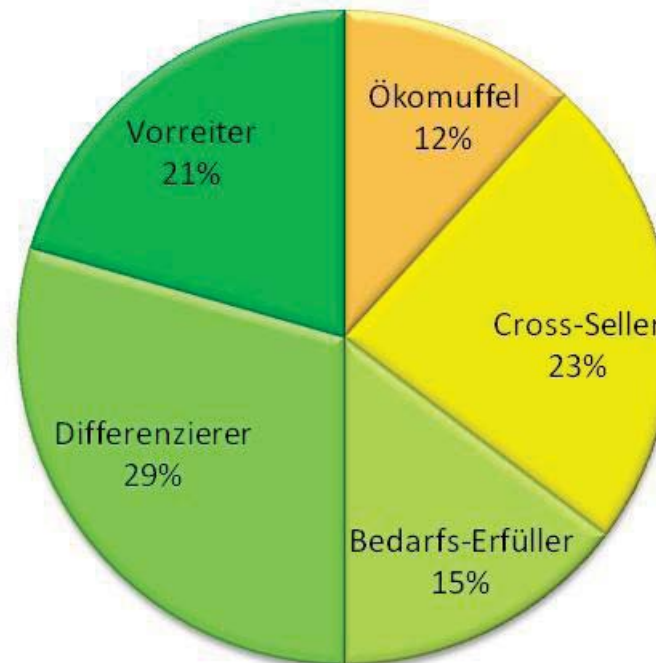
Investitionen

Green Logistics



Green Logistics

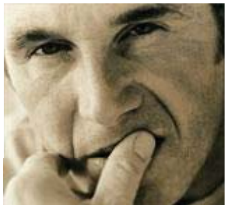
Verteilung auf der Logimat 2010



Umfrage unter 34 System- und Lösungsanbietern



- Übersicht relevanter Green Logistics **Trends** und **Lösungen**



- Analyse **potentieller Zielkunden** für Green Logistics Lösungen
- **Akzeptanz dieser Lösungen** durch die analysierten Zielkunden



- Übersicht und Ausblick auf mögliche **Förderprogramme** und **Verordnungen**
- Bildung von **Clustern** für die realistische Ermittlung von **CO2-Einsparpotentialen**



- **Wirtschaftlichkeitsanalyse** einzelner Lösungen für potentielle Zielkunden
- Abschätzung der **Marktpotentiale** dieser Lösungen **für den Zeitraum von 5 Jahren**



- **Strategieempfehlungen** für Vertrieb und Marketing



Industrie Service

Mehr Sicherheit.
Mehr Wert.

Kontakt

TECHNOMAR GMBH



TECHNOMAR GMBH

Marktforschung und Unternehmensberatung

Herr Andreas Varesi

Widenmayerstr. 46a
80538 München

Telefon: 089 / 419 418-23

Telefax: 089 / 419 418-88

E-mail: a.varesi@technomar.de

www.technomar.de